



**Oggetto: MASTER DI ALTA FORMAZIONE PROFESSIONALE IN COMUNICAZIONE E PSICOLOGIA FORENSE – PROMOZIONE 2019 –**

**Salerno Formazione**, società operante nel settore della didattica, della formazione professionale e certificata secondo la normativa UNI EN ISO 9001:2008 settore EA 37 per la progettazione ed erogazione di corsi di formazione professionale e di master di alta formazione professionale, **organizza il MASTER IN COMUNICAZIONE E PSICOLOGIA FORENSE.**

**Il Master in Comunicazione e Psicologia Forense** si propone di formare professionisti in grado di operare, nell'ambito delle proprie competenze, nei vari settori della psicologia giuridica. Il Master offre formazione teorico-pratica nell'ambito di: Psicologia della Memoria e della Testimonianza; Psicologia Giudiziaria e Forense ordinaria; Psicologia della devianza e del disagio giovanile; Psicologia della rieducazione penitenziaria; Psicodiagnostica forense; Psicopatologia del comportamento criminale.

Il Master si rivolge a professionisti delle scienze umane e ai giuristi fornendo elementi essenziali per la comprensione dell'interfaccia tra le due discipline, il diritto e la psicologia. La figura professionale che si intende formare è, pertanto, quella dell'esperto in psicologia giuridica che potrà operare nel proprio contesto professionale con le competenze di interfaccia tra la disciplina psicologica e il diritto. In particolare, per gli psicologi, le competenze acquisite attraverso il Master potranno essere spese nella funzione di perito, consulente tecnico d'ufficio o di parte in procedimenti penali, civili e minorili, nonché nell'affiancamento al lavoro di giuristi, psichiatri e medici legali. Per giuristi ed esperti di scienze umane, le competenze acquisite potranno essere nelle funzioni di giudice onorario, in incarichi di consulenza presso enti e strutture che operano nel campo della prevenzione e trattamento della devianza, del disagio infantile, adolescenziale e familiare, nel trattamento delle dipendenze patologiche con risvolti giudiziari.

**DATA INIZIO MASTER: 01 MARZO 2019**

**DURATA E FREQUENZA:** Il master avrà la durata complessiva di 50 ore. Il master si svolgerà presso la sede della Salerno Formazione con frequenza settimanale per circa n. 3 ore lezione.

**E' POSSIBILE SEGUIRE LE LEZIONI, OLTRE CHE IN AULA, ANCHE IN MODALITA' E.LEARNING – ON.LINE.**

E' prevista solo una quota d'iscrizione di €. 350,00 per il rilascio del **DIPLOMA DI MASTER DI ALTA FORMAZIONE PROFESSIONALE IN "COMUNICAZIONE E PSICOLOGIA FORENSE"**

**DESTINATARI:** Il master è a numero chiuso ed è rivolto a n. 16 persone in possesso di diploma e/o laurea triennale e/o specialistica.

**PER ULTERIORI INFO ED ISCRIZIONI:** è possibile contattare dal lunedì al sabato dalle ore 9:00 alle 13:00 e dalle 16:00 alle 20:00 la segreteria studenti della Salerno formazione ai seguenti recapiti telefonici 089.2960483 e/o 338.3304185.



**CHIUSURA ISCRIZIONI: ENTRO E NON OLTRE IL 31/01/2019 E/O RAGGIUNGIMENTO DI MASSIMO 16 ISCRITTI.**

**PROGRAMMA DI STUDIO:**

**MODULO 1 - ORIGINE E SVILUPPO DELL'ARTE ORATORIA**

- La retorica greca
- L'oratoria giuridica: il logografo
- L'eloquenza forense a Roma
- L'oratoria forense oggi
- L'arte del discorso nell'attività forense

**MODULO 2 - LA COMUNICAZIONE PERSUASIVA EFFICACE**

- Non si può non comunicare
- Differenza tra parlare e comunicare
- Comunicazione verbale e non verbale
- L'arte della persuasione
- Trasmettere entusiasmo e passione
- Cosa significa "immagine degli avvocati"
- L'incipit del discorso in pubblico
- Come entrare subito in sintonia con gli interlocutori
- Tattiche di linguaggio non verbale
- Contatto visivo, postura e portamento
- La prossemica e gestione dello spazio
- La gestualità: gesti illustratori e gesti regolatori

**MODULO 3 - LE PRINCIPALI TECNICHE DI APPROCCIO INTERPERSONALE**

- La Programmazione neuro-linguistica
- Il modellamento d'eccellenza
- Il cervello all'opera
- L'importanza del feedback
- La mappa non è il territorio
- Le posizioni percettive
- La calibrazione degli stati d'animo
- Come sintonizzarsi con l'interlocutore
- Tipologie di interlocutori
- Modificare la modalità comunicativa a seconda del contesto
- Le qualità fondamentali del bravo oratore
- Entusiasmo e positività
- Saper ascoltare
- Assertività ed empatia
- Come ottenere più informazioni dall'interlocutore
- Il linguaggio ipnotico
- L'uso delle ancore per influenzare la sfera emotiva

**MODULO 4 - STRATEGIE DI ESPOSIZIONE DEL DISCORSO IN PUBBLICO**

- La gestione dello stato emotivo
- Tecniche di respirazione e rilassamento



- Il principio del “come se”
- I cambiamenti di ritmo e di tono di voce
- L'utilizzo delle pause
- La dizione e le tecniche di miglioramento
- La comunicazione verbale nelle strategie oratorie
- Il potere suggestivo delle parole
- Le parole che creano disaccordo e conflittualità
- Ricorrere ai paradossi
- La pianificazione del discorso
- Le fasi di svolgimento del discorso
- Tattiche per catturare subito l'attenzione
- Come coinvolgere gli interlocutori
- Padroneggiare le situazioni di criticità e tenere le redine della discussione
- Come gestire le reazioni di ostilità e le obiezioni
- Concludere il discorso con successo

#### **MODULO 5 - TECNICHE DI INTERROGATORIO**

- Definizione ed obiettivi dell'interrogatorio
- L'origine delle menzogne nelle persone
- Gli Indizi di menzogna
- I movimenti oculari
- Le alterazioni fisiologiche indotte dalle menzogne
- Espressioni del viso e movimento delle mani del bugiardo
- Gli indicatori verbali della menzogna
- La rilevazione delle menzogne
- L'evoluzione degli strumenti di interrogatorio
- La macchina della verità ( il poligrafo)
- Il Voice Stress Analyzer
- Il Facial Action Coding System
- Il Verbal Inquiry Effective Witness
- Il Truster Pro
- L'atteggiamento dell'intervistato
- L'atteggiamento del criminologo
- Tecniche di conduzione dell'interrogatorio
- Il colloquio investigativo
- Il colloquio cognitivo
- Le tecniche di visualizzazione

#### **MODULO 6 - PSICOPATOLOGIA FORENSE: AGGRESSIVITE' E VIOLENZA**

- Aggressività e comportamento criminale
- Classificazione dei tipi di aggressività umana
- I fattori che possono influenzare il crimine
- Fattori neurobiologici
- Neurotrasmettitori implicati nel comportamento aggressivo
- Rapporto tra aggressività ed ormoni
- Rapporto tra aggressività e metabolismo
- L'alcolismo e le droghe
- Fattori socioambientali



- L'imitazione di modelli sociali
- Dinamiche di disorganizzazione sociale
- L'appartenenza a sottoculture devianti
- I sistemi criminali operanti in Italia
- Fattori psicologici
- Tipologie di aggressività
- Meccanismi di apprendimento operante del crimine
- Meccanismi di associazione differenziale
- Deprivazione e violentizzazione
- Fattori genetici
- Predisposizioni bio-genetiche
- Ereditarietà di tratti caratteriali

#### **MODULO 7 - FATTORI PSICOPATOLOGICI E PERVERSIONI SESSUALI**

- Disturbi di personalità e pericolosità sociale
- La storia della psicopatia
- Il disturbo della condotta
- Il comportamento antisociale dell'adulto
- Le caratteristiche collegate a cultura età e genere
- Differenze tra uno psicopatico ed un "criminale"
- Le disfunzioni sessuali
- Le principali forme di perversione sessuale
- Bondage e sadomasochismo
- La pedofilia
- Strategie terapeutiche per la pedofilia
- Le molestie sessuali
- Psicopatologia del molestatore
- Psicopatologia della vendetta come movente criminogeno

#### **MODULO 8 - L'ANALISI DELL'AZIONE CRIMINALE**

- La spiegazione del crimine
- Il Raptus di follia
- L'azione criminale come percorso di pensiero
- Gli elementi dell'azione criminale
- Un modello a cinque fasi
- Fase motivazionale
- Fase della fantasia criminale
- Fase dell'anticipazione mentale degli effetti
- Fase della progettazione del comportamento criminale
- Fase dell'esecuzione del crimine
- Tipologie di omicidi
- Omicidio-suicidio da gelosia
- Omicidi in famiglia
- Omicidio multiplo
- Omicidio seriale
- Il mito del serial killer nella cultura occidentale
- Psicopatologia forense dei serial killer
- Classificazione tipologica dei serial killer



- La ricerca scientifica sui last murder

#### **MODULO 9 - LE ORGANIZZAZIONI CRIMINALI**

- La criminologia delle organizzazioni
- Il comportamento individuale ed organizzativo
- La differenziazione dei sistemi criminali
- L'integrazione nei sistemi criminali
- La struttura sociale dei sistemi criminali
- I fini delle organizzazioni criminali
- L'ambiente e l'adattamento organizzativo
- I sistemi criminali in Italia

#### **MODULO 10 - PERIZIA E CONSULENZA TECNICA IN AMBITO CIVILE E PENALE**

- La consulenza tecnica
- La perizia psicologica e psichiatrica
- Finalità della valutazione psichiatrica
- Le fasi della valutazione peritale
- I soggetti da valutare

**Per ulteriori informazioni e/o per le iscrizioni, è possibile contattare dal lunedì al sabato dalle ore 9:00 alle 13:00 e dalle 16:00 alle 20:00 la segreteria studenti della Salerno formazione ai seguenti recapiti telefonici 089.2960483 e/o 338.3304185.**

**SITO WEB: [www.salernoformazione.com](http://www.salernoformazione.com)**